

# HANDELSVERTRETERIN im Nebenverdienst

für den Vertrieb von feinstem handgeschöpften Büttenpapier gesucht.

SEITE 1

## Beschäftigungsart:

Handelsvertretung als selbstständige VertriebsarbeiterIn im Homeoffice und Außendienst.

## Verkaufsgebiete:

Jeweils ein **SHV** [Selbstständige(r) **HandelsVertreterIn**] für die Wirtschaftsräume:

**München, Wien, Graz, Innsbruck, Bregenz**

## Branche:

VERTRIEB und Herstellung von handgeschöpften Büttenpapier

HOBLSOHN ist „Der österreichische Qualitätshersteller“ von handgeschöpften Büttenpapieren. Wir beherrschen alle „Wasserzeichen-Techniken“ und sind in der EU einziger Anbieter von Handmade FineArt Büttenpapieren. Das Sortiment reicht von Visitenkarten und Briefpapieren über Menükarten bis zu großformatigen fotografischen Anwendungen. Wir verfolgen das Ziel unser Unternehmen langfristig wachsen zu lassen. Im Vertrieb setzen wir auf zuverlässige HandelsvertreterInnen die auf einer soliden Grundlage eine dauerhafte Partnerschaft mit uns anstreben.

## Ihre Vertriebszielgruppen:

- Gehobene Restaurants / Hotellerie
- Unternehmen / Agenturen die hochqualitative Werbe / Kommunikationsmittel bevorzugen
- Fotostudios mit FineArt Printlabor

## Was wir Ihnen bieten können:

- Eine sehr interessante Tätigkeit aus dem Home Office in Kombination mit Außendienst.
- Eine konstruktive und partnerschaftliche Zusammenarbeit ab dem ersten Tag.
- Solide Produkteinschulung, gemeinsame Kampagnenplanung, Ausstattung mit Musterkoffer, ein bewährtes MCS [Mail-Call-Sales] Konzept und Zugang zu unserem CRM / Kundenadressen System.
- Lukratives Zusatzeinkommen mit der Perspektive auf den Aufbau eines passiven Einkommens durch Nachbestellungen Ihrer Kunden. Ihre Provision beträgt 15 % des Nettoauftragswertes [Ausschließlich für schriftlich erteilte Aufträge]. Unsere Aufträge erzielen einen Umsatz zwischen 500 € und 5.000 €.

## Was Sie in eine erfolgreiche Partnerschaft einbringen:

- Die Bereitschaft zur Selbstständigkeit in der Stellung als HandelsvertreterIn.
- Eine abgeschlossene Berufsausbildung. Ihr bisheriges Arbeiten ist von kundenkontaktreichen Aufgaben geprägt. Erfahrungen im Vertrieb und bestehende Kundenkontakte zB in der gehobenen Gastro/Hotel oder Fotobranche sind von großem Vorteil.
- Ein sehr gepflegtes Äußeres.
- Vorhandener PKW, sowie Bereitschaft zum Außendienst und zu Messeeinsätzen.
- Eine lösungsorientierte, aber vor allem abschlussorientierte Arbeitsweise.
- Und nicht zuletzt 12-16 Wochenstunden für Recherche, Terminierung und Kundenbesuche.

## Darüber hinaus wünschen wir uns:

- Vor allem Verbindlichkeit.

## Wie gestaltet sich die Zusammenarbeit?

- In der Anfangsphase lernen Sie die Produkte und unsere Philosophie kennen. Nach einer Schulung und Einarbeitung starten Sie die Neukundengewinnung aus Ihrem Home-Office in Kombination mit dem Außendienst.

## HANDELSVERTRETER im Nebenverdienst m/w

für den Vertrieb von feinstem handgeschöpften Büttenpapier gesucht.

- Zu Ihren Aufgaben gehört, die Recherche potenzieller Kundenadressen durch Internet, soziale Netzwerke oder bei Messeinsätze. Mit diesen Interessentendaten wickeln wir hochwertige Directmailing im Wert von bis zu € 25,-/Anschreiben ab. Im zweiten Schritt nehmen Sie telefonischen Kontakt zu den Mailingempfängern auf, klären den Bedarf und vereinbaren einen persönlichen Besuchstermin im Außendienst. Ein kundenorientierter Abschluss ist hier das Ziel.
- Die Betreuung Ihrer Bestandskunden [telefonisch oder Vorort] ist eine weitere wichtige Aufgabe als erfolgreiche(r) HandelsvertreterIn, sie sichert Ihnen Nachfolgeprovisionen!
- Die persönliche Nähe zu Ihnen hält HOBL+SOHN durch monatliche Vertriebs-Videobesprechungen und durch zwei Planungs-Besprechungen pro Jahr am Standort Traunkirchen.

Wann kann die Partnerschaft starten?

- Zeitnah, nach Absprache

Sie finden dieses Angebot interessant? Dann senden Sie einen aussagekräftigen Lebenslauf und Zeugnisse. Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!

HOBL+SOHN Faszination in Papier  
Ludwig Hobl Senior (Geschäftsleitung)

Mühlbachberg 3  
4801 Traunkirchen – AUSTRIA

M@il: office@hobl-gmbh.at  
FN Tel: +43 7617 20 0 56  
Mobil: +43 664 7317 9291

*Büttenpapier von HOBL+SOHN und Ihre Botschaft kommt an!*